

Die Camodo AG wurde im Jahr 2004 gegründet und erschuf als eines der ersten Systeme den deutschen B2B Marktplatz www.tyre100.de für Reifen-, Felgen- und Zubehörgroßhändler sowie für den Fach-Einzelhandel. Heute – 12 Jahre später und mit Portalen in 3 weiteren Ländern zählen wir zu den wohl größten, kostenlosen B2B Marktplätzen für Reifen, Felgen und Autozubehör.

Qualifizierte und engagierte Mitarbeiter sind für uns die Basis für anhaltenden Erfolg. Daher sind wir stets auf der Suche nach außergewöhnlichen Talenten und kreativen Köpfen und jetzt suchen wir dich! Wir suchen für die Vertriebsgebiete **Nordrhein-Westfalen** und **Baden-Württemberg** ab sofort einen/eine

Mitarbeiter/-in im Bereich Vertrieb Außendienst (m/w) in Vollzeit (40 Std/Woche)

Dein Profil

- Fundierte Vertriebserfahrung sowie Erfahrung im KFZ-Umfeld oder in der Reifenbranche
- Gute Kenntnisse des deutschen Automotive-Marktes sind von Vorteil
- Kompetentes Auftreten, Durchsetzungsvermögen und kommunikative Stärke
- Strukturierte/eigenverantwortliche Arbeitsweise und ein hohes Maß an Eigenmotivation
- Reisebereitschaft national
- Führerschein Klasse B zwingend erforderlich
- sehr gute Deutschkenntnisse

Deine Aufgaben

- Neukundenakquise
- Beratung und Betreuung von Stammkunden im Bereich Automotive (Autohäuser, Reifenfachhändler, etc.)
- Weiterentwicklung von Verkaufsstrategien
- Bedarfsermittlung bei Kunden
- Messebesuche national

Unser Angebot

- Eine abwechslungsreiche, selbstständige Tätigkeit in einem jungen dynamischen Unternehmen mit flachen Hierarchien und kurzen Entscheidungswegen
- unbefristeter Arbeitsvertrag
- anspruchsvolles Aufgabengebiet

Haben wir dein Interesse geweckt? Bitte sende uns deine Bewerbung (Anschreiben, Lebenslauf, Zeugnisse) mit Gehaltsvorstellung und frühestmöglichem Eintrittstermin per Mail an ceo@camodo.com. Bei Fragen vorab kannst du dich gerne an Simone Esser, Tel.: 02235-1709534 wenden. Wir freuen uns auf deine Bewerbung!